



Die vierzehn Verlage der AURORA VERTRIEBSKOOPERATION gehören zu den führenden deutschen Anbietern im Themengebiet *Bewusstes Leben*. Das Angebot umfasst ca. 1800 Titel in den Bereichen Gesundheit, Lebensgestaltung, Ernährung, Yoga, (wissenschaftliche) Spiritualität, populäre Naturwissenschaft, Ökologie, Psychologie, alternatives Heilen sowie östliches Wissen. Unser Büro verantwortet den Gesamtvertrieb dieser dynamischen Verlagskooperation, in der erfolgreiche inhabergeführte Verlage beispiellos zusammenarbeiten. In den jeweiligen Themengebieten erreichen wir alle relevanten Handelspartner des stationären Buch-, Online- und Versandhandels im deutschsprachigen Raum.

**Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung unseres Teams  
eine(n) Kundenmanager/-in**

Ihre Aufgaben:

- Als Ansprechpartner des Buch-, Online- und Versandhandels verantworten Sie im Team das gesamte vertriebliche Tagesgeschäft.
- Sie bereiten Produkt-, Kunden- und Verkaufsdaten auf, planen im Team sämtliche Marketing- und Vertriebsaktivitäten und setzen diese gemeinsam mit unseren Kunden um.
- Sie sind Ansprechpartner für alle Verlage der AURORA Vertriebskooperation. Zudem sind Sie aktiv an der Programmarbeit der Verlage beteiligt und übernehmen Aufgaben im Produktmarketing.
- Sie arbeiten in enger Abstimmung mit unseren Verlagsauslieferungen.
- Außerdem organisieren Sie unsere Messeauftritte in Frankfurt und Leipzig und treffen dort unsere Handelspartner.

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung im Verlag oder Buchhandel bzw. ein vergleichbares Studium in Verbindung mit betriebswirtschaftlichen Grundkenntnissen
- Sie arbeiten kundenorientiert und sind bereit, Aufgabenstellungen eigenständig, zuverlässig und verantwortungsbewusst zu übernehmen.
- Sie verfolgen die aktuellen Entwicklungen in der Buchbranche und arbeiten sich gerne in neue Themenbereiche ein.
- Sie sind kommunikativ, gut gelaunt und arbeiten gerne im Team.
- Sie besitzen gute Kenntnisse in den MS-Office-Anwendungen (gerne auch InDesign und Photoshop)
- Sie sind unterwegs in den Social-Media-Kanälen und haben Freude an der Entwicklung neuer Vertriebskonzepte.

Wenn wir mit dieser Anzeige Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an Alexander Herrmann: [a.herrmann@vertriebundberatung.de](mailto:a.herrmann@vertriebundberatung.de)

Weitere Informationen finden Sie unter:  
[www.vertriebundberatung.de](http://www.vertriebundberatung.de)